



STRUCTOGRAM® - ERFOLGREICH MIT SYSTEM

Das STRUCTOGRAM® entschlüsselt den Code der Persönlichkeit.

Die Krone der Kommunikationen und Beratung ist die typgerechte und zielgenaue Ansprache Ihrer Kunden, Kollegen und Mitarbeiter. Das Wissen um eigene Persönlichkeitsstrukturen ist ein zentraler Schlüssel zum Erfolg. Lernen Sie eigene Verhaltensmuster zu erkennen und identifizieren Sie die Strukturen Ihrer Gesprächspartner.

STRUCTOGRAM® ist eine weit verbreitete Methode zur Verbesserung der Kommunikation unter Mitarbeitern, in der Unternehmensführung und im Kundenkontakt. Mehr als 1,5 Millionen Menschen wurden schon mit ihr geschult.

WIR KÖNNEN NICHT ALLES SEIN, WAS WIR MÖCHTEN. WIR KÖNNEN ABER ALL ` DAS WERDEN, WAS UNS MÖGLICH IST.

- DR. DEAN HAMER (GENETIKER)

Die Biostruktur-Analyse und das STRUCTOGRAM® System können in Unternehmen jeder Größe und Branche eingesetzt werden. Von der Arztpraxis über Verwaltungen bis zu Konzernen in der klassischen Industrie findet das System erfolgreich seine Anwendung.

Es ist naturwissenschaftlich abgesichert, dass wesentliche Persönlichkeitsmerkmale des Menschen von der individuellen Arbeitsweise des Gehirns abhängen.

Jeder Mensch hat ein unterschiedliches, genetisch veranlagtes Einflussverhältnis der drei Gehirne, das beim Erwachsenen stabil ist: seine individuelle Biostruktur.

Das STRUCTOGRAM® Trainings-System nutzt diese Erkenntnisse und macht sie praktisch anwendbar.

Menschen sind verschieden.
Das STRUCTOGRAM® macht diese Unterschiede praktisch nutzbar.

**MIT SELBST- UND MENSCHENKENNTNIS
BESSER KOMMUNIZIEREN, VERKAUFEN UND FÜHREN.**

Erfolg mit Menschen!

MODUL 1

STRUCTOGRAM®

Schlüssel zur Selbstkenntnis

Wer mehr über sich weiß, setzt Stärken besser ein und vermeidet seine Schwächen.

Verringern Sie Stress, vermeiden Sie Konflikte, steigern Sie Freude am Tun und handeln Sie langfristig erfolgreicher.

MODUL 2

TRIOGRAM®

Schlüssel zur Menschenkenntnis

Wer die Persönlichkeit (Biostruktur) anderer Menschen kennt wird diese in ihrer Einzigartigkeit besser verstehen und unnötige Konflikte vermeiden.

Wenn Sie sich (STRUCTOGRAM®) und andere (TRIOGRAM®) besser verstehen, finden Sie schneller, einfacher und am Ende erfolgreicher eine Ebene.

MODUL 3*

Einfach wirksamer verkaufen

Schlüssel zum Kunden

Profis im Verkauf bieten ihren Kunden das gleiche Produkt auf unterschiedliche Weise an, weil sie verstanden haben wie sie selbst und die Kunden zueinander finden.

Durch die Kombination von STRUCTOGRAM® und TRIOGRAM® finden erfolgreiche Verkäufer die Ebene zum Kunden und passen das Angebot auch den oft unausgesprochenen Motiven an.

*Modul 3 setzt die Teilnahme an den Modulen 1 + 2 voraus.

MODUL 4*

Besser führen und zusammenarbeiten

Schlüssel zum Mitarbeiter

Erfolgreiche Arbeit in erfolgreichen Teams setzt ein gegenseitiges Verständnis voraus. Durch STRUCTOGRAM® und TRIOGRAM® erkennen Sie wie Ihre Kolleg*innen, Mitarbeiter*innen oder Chef*innen „ticken“.

Kommunizieren Sie typengerecht miteinander und nach außen und verbessern so Stimmung, Zusammenhalt und Ergebnisse.

*Modul 4 setzt die Teilnahme an den Modulen 1 + 2 voraus.

Als offizieller lizenzierter Partner bieten wir STRUCTOGRAM® Trainings für Gruppen und Einzelpersonen Online oder vor Ort an.



STRUCTOGRAM® - ERFOLGREICH MIT SYSTEM



WISSENSCHAFTLICH FUNDIERT

Naturwissenschaftlich begründetes Persönlichkeits-Modell – bestätigt durch aktuelle Erkenntnisse der Neuro-Wissenschaften, Verhaltens-Genetik und Molekular-Biologie.



HOHE PROGNOSE-KRAFT

Unterscheidung zwischen Trait (unveränderbare, genetisch-veranlagte Grundstruktur der Persönlichkeit) und State (veränderbare, umwelt-bedingte Verhaltens-Merkmale).



AUßERGEWÖHNLICHE ZUVERLÄSSIGKEIT

Außerordentlich hohe Test-/Re-Test-Reliabilität – gemessen über einen Zeitraum von bis zu 13 Jahren mit Werten konstant größer „90“ – und damit hohe zeitliche Stabilität und Verlässlichkeit der Ergebnisse.



EINFACH UNVERGESSLICH

Einprägsame Visualisierung der Analyse-Ergebnisse durch Structogram® und Triogram®.



PRAKTISCH UMSETZBAR

Trainingsbausteine für die praktische Umsetzung.

UND VOR ALLEM:

Ein leichter, unmittelbarer Transfer der Erkenntnisse in die tägliche Praxis der Teilnehmer!